

Rapport de fin d'activité Session Mars 2021 – Décembre 2021

L'ONG IMPULSE FOR CHANGE dans le cadre de ses activités de lutte contre la pauvreté, en collaboration avec son Partner Monsieur KARAMOH Aimé Roland résident à Abidjan Côte d'Ivoire, a mis en place un projet dénommé PROJET BARIKA dans le courant du mois de Mars à Décembre 2021. Le Projet consistait à apporter un soutien matériel et financier à cinq (05) femmes dans l'optique d'accroître et ou d'améliorer leur activité génératrice de revenu. Ainsi donc, les cinq femmes bénéficiaires du projet sont :

- Goore, Lou Goorenan Mesline Zita pour son projet de Vente d'Alloco
- Sawadogo, Pauline pour son projet de Vente de Gnonmi
- Coulibaly, Fatoumata pour son projet de Vente de marchandises, fruits et divers
- Cuango, Brigitte pour son projet de Vente de savons
- Soumahoro, Namounou pour son projet de Vente de vêtements pour enfants (slips sous-vêtements)

L'objectif visé est de permettre par le projet Barika d'aider cinq femmes qui ont une activité génératrice de revenu d'augmenter leurs ventes et partant leurs bénéfices. En tout une somme de 150.000 FCFA a été remis à chacune des bénéficiaires. Voir les différents tableaux de facturation récapitulatif en dessous).

Bénéficiaires

1) Zita Goore

Né le 27 décembre 2005, Demeurant á Ban fla Bouaflé Cote d'ivoire

Nombre d'enfants : 1

DEVIS : Achat de matériels pour vente d'alloco			
Désignation	Quantité	Prix unitaire	Total
Caisse vitrée	1	15.000	15.000
Fourneau et son transport	1	17.000	17.000
Table et Banc	1	10.000	10.000
Parasol	1	15.000	15.000
Transport		10.000	10.000
Bananes, Poissons, Huile, Attieké		35.000	35.000
Total =			102.000
Frais administratif			50.000
Montant Net =			152.000

Mademoiselle Zita a vu ses activités s'accroître avec le matériel de vente remis par MR Karamoh. Elle a pu accroître et diversifier son activité passant de la simple vente d'alloco à la création d'un restaurant de vente de repas multiple. Elle a pour objectif à long terme de s'acheter un réfrigérateur congélateur pour la vente de boisson rafraichissante. Ce qui revient à dire que l'aide apportée à Mademoiselle Zita a eu un impact considérable sur ses activités et aussi sur sa situation sociale.



2) Pauline Sawadogo

Né le 6 AOUT 1972, demeurant à Treichville Abidjan Cote d'ivoire

Nombre d'enfants : 2

Devis: vente de beignet de mil			
Désignation	Quantité	Prix unitaire	Montant
Sac de mil	1	30.000	30.000
Sac de sucre	1	30.000	30.000
Bidon d'huile	1	30.000	30.000
Paquet d'emballage			5.000
Transport			5.000
Total			100.000
Frais administratif			50.000
Montant net à payer			150.000

Avec l'aide qui lui a été apporté, Madame Sawadogo a maximisé ses ventes. Elle a pu générer des entrées nécessaires a la production des beignets et a pu maintenir ses ventes malgré l'augmentation des prix des marchandises sur le marché. Son activité lui générer un revenu considérable qui lui permet de scolariser ses enfants.





3) Coulibaly Fatou

Né le vers 1967 à Kati, Mali

Nombre d'enfants : 2

Devis d'achat du matériel pour la vente de fruits et diverses marchandises			
Désignation	Quantité	Prix unitaire	Total
Glacière	1	25.000	25.000
Parasol	1	20.000	20.000
Sac d'orange	1	15.000	15.000
Caisse de banane dessert	1	9.000	9.000
Sachet eau en plastique	1	1.000	1.000
Bouteille d'eau	1	1.000	1.000
Paquet de sucrerie	1	2.000	2.000
Ananas, papaye, mangue	En vrac		20.000
Transport			7.000
Total			100.000
Frais administratif			50.000
Montant net à payer			150.000

Cette aide a permis à dame Coulibaly de booster ses ventes et de rajouter diverses marchandises telles que des fruits importés du Maroc et aussi d'Europe (raisins, abricot, mandarine de blancs et autres jus de fruit). La vente de ces nouveaux produits ont eu un impact positifs sur son activité par l'augmentation de sa clientèle. Ses chiffres d'affaires ont donc augmenté.



4) Cuango Brigitte

Né le 3 MAI 1997 à Ouedogo Bokini, Burkina Faso

Nombre d'enfants : 1

Devis d'achat de marchandises: vente de savon			
Désignation	Quantité	Prix unitaire	Total
Maya savon	1carton	8.500	8.500
Magico savon	1 carton	8.500	8.500
Flash citron	1	8.500	8.500
Bf	1	15.000	15.000
Idéal plus	1	8.500	8.500
Massia	1	8.000	8.000
Savon Kabakrou	3	11.000	33.000
Transport			10.000
Total =			100.000
Frais administratif			50.000
Montant net à payer			150.000

Mademoiselle Brigitte a vu son activité prendre considérablement de l'ampleur sur la vente dans les espaces publiques et privées. Elle s'est même faire établir un stand de vente fixe grâce auquel elle ne se promène plus pour vendre les savons, cela constitue pour elle un véritable avantage dans la fidélisation de sa clientèle. Elle a pour objectif d'ouvrir d'autres magasins en plus de son étagère pour la vente de ses produits. Cela lui permettra d'agrandir son commerce et ses recettes. Cela sera un autre point de vente ainsi elle aura au fur et à mesure d'autre point de distribution et agrandir son activité voir son bénéfice.



5) Soumahoro Nabounou

Né le 24 juin 1981 à Marcory, Cote d'Ivoire

Nombre d'enfants : 7

Devis d'achat de marchandises: projet de vente de sous vêtements pour enfants			
Désignation	Quantité	Prix unitaire	Total
Slip enfant garçon	3	3.000	9.000
Slip enfant fille	3	3.500	10.500
Boxai enfant garçon	3	5.000	15.000
Boxai enfant fille	3	5.000	15.000
Débardeur enfant garçon	3	4.500	13.500
Débardeur enfant fille	3	4.500	13.500
Boxai adolescent	3	5.000	15.000
Transport			8.500
Total =			100.000
Frais administratif			50.000
Montant net à payer			150.000

Dame Soumahoro, la cinquième bénéficiaire du projet Barika qui a reçu son don au mois de décembre 2021, fait partie d'une coopérative de vendeuse. C'est à dire une forme de tontine de marchandises, qui constitue pour elle une source d'approvisionnement quotidienne. La demande des articles vendus étant forte, elle connaît un relatif succès dans son activité. Ce qui lui permet d'engendrer un bénéfice considérable. Elle a pour objectif d'augmenter son capital de prise de participation dans cette micro entreprise de vente en gros de sous-vêtements pour enfants.



Résumé

A la lecture de ce qui précède, on pourra retenir que les différents dons et aides faites par l'ONG Impulse for Change par le biais de Mr Karamoh, son partenaire résidant, ont eu un impact considérable sur les différentes activités de ces cinq femmes. Cela induit que le projet de lutte contre la pauvreté mis en place a atteint ses objectifs qui est de permettre à ces dames de pouvoir accroître leurs ventes voire leurs bénéfices. Aussi le partenaire résidant a pu avoir une approche concrète du terrain des réalités vécues au quotidien par ces vendeuses. cela l'a conforté dans son idée selon laquelle, apporter soutien et aides peut être bénéfique dans la vie des populations qui ne cesse d'avoir un besoin croissant et considérable d'aides, de soutien financier et matériels pour leur subsistance et voir même pour la survie de leurs activités.